



CAPI

*The Canadian Agri-Food
Policy Institute*



ICPA

*L'Institut canadien des
politiques agro-alimentaires*

Pressions sur l'ALENA

Karl Meilke

Université de Guelph

13-14 février 2006

Mécontentement avec l'ALENA

- **De la gauche**

- Distribution du revenu, pressions vers le bas sur les taux de taxation, programmes sociaux, syndicalisation, perte de souveraineté

- **De la droite**

- Amendement Byrd
- Bois d'œuvre
- **ESB (encéphalopathie spongiforme bovine)**

- **Bénéfices reconnus de l'ALENA**

- 530 milliards de dollars d'échanges Canada/É.-U.
- 45 \$ milliards de dollars d'échanges trans-frontières de produits agricoles

Mécontentement envers l'ALENA : Règlement de différends

- Le nombre absolu de différends agricoles Canada/ÉU depuis l'ACCEU est demeuré constant, mais le nombre de différends par dollar d'échanges agroalimentaires a chuté de 50 %
- Par rapport aux échanges, il y a plus de différends en agriculture que dans le secteur manufacturier – mais pas plus avec nos partenaires de l'ALENA qu'avec ceux de tiers pays
- Les différends impliquent rarement les marchandises emballées – ils impliquent généralement une augmentation subite des importations

Mécontentement envers l'ALENA

Chapitre 19 – les différends

- pour le Canada : 4/14 en agriculture
- pour le Mexique : 3/10 en agriculture
- pour les États-Unis : 5/17 en agriculture
- **Quelques différends reviennent toujours!**
 - Mexique : l'acier du Canada et des États-Unis
 - É.-U. : ciment du Mexique et bois d'œuvre du Canada

L' environnement

- **Relation économique asymétrique**
 - Attention particulière sur l'agriculture au niveau national
- **Inquiétudes légitimes sur la sécurité aux frontières**
 - Les douaniers canadiens plus intéressés à savoir si vous excédez la limite en franchise de droits que si vous avez des armes!
 - Périmètre de sécurité – faire partie de la solution et non du problème
- **Protectionnisme**

La troisième option est-elle véritablement une option?

Pays	Exportations canadiennes de marchandises		Exportations canadiennes de produits agroalimentaires	
É.-U.	348 \$	84,5 %	16,6 \$	62,6 %
Japon	8,5 \$	2,1 %	2,5 \$	9,4 %
G.-B.	7,7 \$	1,9 %	1,2 \$	4,5 %
Chine	6,7 \$	1,6 %	1,2 \$	4,5 %
Mexique	3,0 \$	0,7 %		
Allemagne	2,7 \$	0,7 %		
Italie			0,3 \$	1,1 %
Belgique			0,3 \$	1,1 %
Somme 2-6	28,6 \$	6,9 %	5,5 \$	20,7 %
Total	411,8 \$	100,0 %	26,5 \$	100,0 %

L'avenir

- Les industries continueront de s'intégrer en aval de l'exploitation agricole et de voir les membres de l'ALENA en tant que le marché pertinent
 - Les différences dans les politiques agricoles et les augmentations subites des importations continueront de causer des frictions commerciales
- L'intégration économique s'est grandement éloignée de l'intégration politique
 - Le temps n'est pas mûr pour la **GRANDE IDÉE (une UC)**
 - Bouger unilatéralement, bilatéralement ou trilatéralement pour enlever la friction commerciale

L'avenir

- La croissance des ventes aux É.-U. sera plus faible lors de la prochaine décennie que dans la dernière décennie
 - La portion de ventes au marché américain peut diminuer alors que notre tarif préférentiel sera diminué
 - Les tarifs sont plus élevés dans le secteur agroalimentaire que dans le secteur manufacturier
 - Choisir stratégiquement de nouveaux marchés ALÉ
- Il pourrait être possible de faire des progrès sur les lois américaines portant sur les recours commerciaux puisque les É.-U. sont de plus en plus ciblés pour des actions en justice